

THẺ LỆ CHƯƠNG TRÌNH KB PARTNER

Áp dụng từ ngày 01/07/2025

1. Đối tượng tham gia

- Khách hàng là cá nhân trong nước đã mở tài khoản chứng khoán tại KBSV (Khách hàng)
- Không áp dụng đối với Cán bộ nhân viên và Cộng tác viên (DSF) đang có hợp đồng còn hiệu lực với KBSV.

2. Thời gian triển khai

Chương trình triển khai từ ngày **01/07/2025** cho đến khi có thông báo mới.

3. Cách thức đăng ký trở thành KB Partner

- Khách hàng đăng ký tham gia chương trình và ký Thỏa thuận Hợp tác Phát triển Khách hàng (Thỏa thuận) để trở thành KB Partner.
- KBSV sẽ gửi Thông báo về chính sách thu nhập hợp tác đối với KB Partner sau khi Khách hàng hoàn tất ký Thỏa thuận.
- Mỗi KB Partner sẽ được KBSV cấp QR code và mã đối tác. KB Partner sử dụng QR code hoặc mã đối tác được cấp để giới thiệu bạn bè, người thân,... mở thành công tài khoản chứng khoán và giao dịch tại KBSV.

4. Quyền lợi khi trở thành KB Partner

- ❖ Trường hợp Khách hàng đang sử dụng dịch vụ có Nhân viên môi giới quản lý trở thành **KB Partner**
 - KB Partner: hưởng **65%** tổng doanh thu phí thuần của các Khách hàng mà KB Partner giới thiệu từ ngày ký Thỏa thuận đến ngày chốt thu nhập hợp tác của 24 tháng kế tiếp. Sau thời gian này, KB Partner sẽ hưởng mức thu nhập tiêu chuẩn theo quy định của KBSV từng thời kỳ. KB Partner có thể tham khảo mức thu nhập tiêu chuẩn KBSV đang áp dụng tại Phụ lục 1 của Thẻ lệ
 - Nhân viên môi giới (BR) quản lý KB Partner: hưởng **5%** tổng doanh thu phí thuần của các Khách hàng mà KB Partner giới thiệu.
- ❖ Trường hợp Khách hàng đang sử dụng dịch vụ Chủ động giao dịch đăng ký trở thành **KB Partner**: hưởng **70%** tổng doanh thu phí thuần của các Khách hàng mà KB Partner giới thiệu từ ngày ký Thỏa thuận đến ngày chốt thu nhập hợp tác của 24 tháng kế tiếp. Sau thời gian này, KB Partner sẽ hưởng mức thu nhập tiêu chuẩn theo quy định của KBSV từng thời kỳ. KB Partner có thể tham khảo mức thu nhập tiêu chuẩn KBSV đang áp dụng tại Phụ lục 1 của Thẻ lệ.

5. Cách tính và quy định chi trả thu nhập hợp tác cho KB Partner

- Công thức: Doanh thu phí thuần = Doanh thu phí – Chi phí trực tiếp.

Trong đó:

- Doanh thu phí là tổng phí giao dịch của các tài khoản do KB Partner quản lý trong 01 tháng
- Chi phí trực tiếp là các chi phí bao gồm phí giao dịch phải trả cho các Sở giao dịch chứng khoán theo quy định và các chi phí liên quan khác (nếu có) trong 01 tháng.

() 01 tháng được hai Bên thống nhất quy định bắt đầu từ 00:00:00 giây của ngày bắt đầu tính thu nhập hợp tác của tháng đến 23:59:59 giây ngày chốt thu nhập hợp tác của tháng theo quy định của KBSV từng thời kỳ.*

- Khách hàng do KB Partner giới thiệu chuyển sang KB Partner/DSF/BR khác, KB Partner sẽ không hưởng thu thập hợp tác trên doanh thu phí thuần phát sinh từ Khách hàng này kể từ ngày chuyển.
- Thời gian chi trả: hằng tháng theo quy định của KBSV.
- Tài khoản nhận chi trả: tài khoản ngân hàng KB Partner đã đăng ký.
- KBSV sẽ thực hiện khấu trừ thuế TNCN theo quy định (nếu có) trước khi chi trả thu nhập hợp tác cho KB Partner.

6. Các quy định khác

- Khách hàng đồng ý tham gia Chương trình này đồng nghĩa với việc Khách hàng chấp nhận tất cả các điều kiện, điều khoản, các quy định trong Thể lệ và các nội dung thay đổi liên quan đến Chương trình (nếu có).
- Thể lệ Chương trình này là một phần không tách rời của Thỏa thuận hợp tác phát triển Khách hàng. KBSV được quyền thay đổi, sửa đổi, điều chỉnh Thể lệ này và các quy định liên quan mà không cần báo trước cho KB Partner. Các điều chỉnh, thay đổi nếu có sẽ được KBSV cập nhật công bố trên website chính thức của Công ty.

PHỤ LỤC 1: THU NHẬP HỢP TÁC TIÊU CHUẨN KBSV ĐANG ÁP DỤNG

- Nếu tổng số khách hàng mà KB Partner giới thiệu có giá trị giao dịch trong 01 tháng với doanh thu phí thuần **≥ 10 triệu đồng** thì KB Partner được hưởng thu nhập **50%** trên tổng doanh thu phí thuần.
- Nếu tổng số khách hàng mà KB Partner giới thiệu có giá trị giao dịch trong 01 tháng với doanh thu phí thuần từ **5 triệu đồng** đến **dưới 10 triệu đồng** thì KB Partner được hưởng thu nhập **40%** trên tổng doanh thu phí thuần.
- Nếu tổng số khách hàng mà KB Partner giới thiệu có giá trị giao dịch trong 01 tháng với doanh thu phí thuần **< 5 triệu đồng** thì KB Partner được hưởng thu nhập **30%** trên tổng doanh thu phí thuần.